

# Airgroup-Akademie

## 2-TÄGIGER VERTRIEBSWORKSHOP Vertriebsinstrument Airgroup

---



Sich innerhalb der Airgroup mit den Vertriebskollegen auszutauschen, zu vernetzen und **wertvolle Tipps für die eigene Akquise-Tätigkeit** mitzunehmen, war Ziel des **ersten Airgroup-Vertriebsworkshops**, der Mitte März 2018 in den Räumlichkeiten der

[AIRCO SystemDruckluft GmbH](#) in Frankfurt stattfand.

Die Teilnehmer verbrachten **zwei Tage unter Gleichgesinnten** und lernten von den guten Praktiken, die andere bereits in ihrem Partnerbetrieb umsetzen. Zudem beleuchteten sie im moderierten Dialog **Marktchancen, Trends und künftige Wachstumsfelder**.

Und da das **Netzwerken besonders wichtig** war, ließ man den **Abend in einer netten Location** gemeinsam ausklingen.

Vielen Dank für die professionelle Moderation an [Karin Hauser von der Ziel-Mentoring-Akademie](#), die sehr flexibel auf die Belange der Teilnehmer eingegangen ist.

Ebenso ein **dickes Dankeschön an Carsten Sell und Kevin Stadler** von der AIRCO SystemDruckluft GmbH für die **umfangreichen Vorbereitungen und tolle Organisation** der Veranstaltung.

Wettenberg, März 2018